



BE PHARMA[®]
B2B Pharmaceutical Networking

MARZO 2026

16 - 18 Ciudad de México

23 - 26 Virtual

EMPRESAS PARTICIPANTES 2026

15 años

18 eventos B2B

19^a

Edición

www.bepharma.org

*Imagina tener en un solo lugar, listos para hacer negocios, a los principales fabricantes, distribuidores, proveedores de la industria farmacéutica y cuidados de la salud del mundo reunidos en un solo lugar. **Eso es BePharma***





B2B pre-programadas

BePharma

El evento farmacéutico de networking más importante en América en el que mediante reuniones B2B pre-programadas establecerá nuevas y exitosas relaciones comerciales con empresas de todo el mundo.



A diferencia de una expo o feria tradicional **BePharma** sustituyen los stands por mesas de negocios y los pasillos interminables por salas de juntas, aprovechando el tiempo para concretar lo que en otras ferias tarda meses: **contactos serios, reuniones enfocadas y resultados medibles.**

BePharma

Convoca y reúne a **empresas de todo el mundo** para concretar mediante reuniones b2b, oportunidades de negocio únicas, mismas que incluyen:

Intercambio de licencias

Productos y activos

Acuerdos de distribución

Alianzas estratégicas

Maquila

y muchas más.



En **BePharma**

Participan **las empresas más importantes de todo el mundo**, agrupadas en las industrias del cuidado de la salud, tales como:

Medicamentos

Equipos de diagnóstico

Nutracéuticos

Dispositivos médicos

Productos de salud dermatológica

Así como empresas de servicios relacionados con todas ellas.



EN BEPHARMA MARZO 2026

TENDRÁ LA OPORTUNIDAD DE REALIZAR

HASTA **53 CITAS** DURANTE

3 DÍAS DE EVENTO PRESENCIAL

Y MAS DE **50** CITAS DE MANERA
VIRTUAL

Conectamos

puntual y eficazmente a empresas de todo el mundo dedicadas a la industria del cuidado de la salud.

Nuestro objetivo en el nuevo contexto global y con una visión holística, es mantenernos como principal punto de enlace y de negocios en América.



Coordinamos

una convocatoria que incluye grandes, medianas y pequeñas empresas que pretenden integrarse a la cadena de valor, ofreciendo posibilidades dinámicas para competir en un mercado **abierto e innovador.**

EN 15 AÑOS Y DURANTE 18 EDICIONES
HEMOS GENERADO MÁS DE

18,189 CITAS B2B

CON LA PARTICIPACIÓN DE MÁS DE

1,113 EMPRESAS

PROVENIENTES DE **71 PAÍSES**

Convocamos a las empresas de manera integral: prospectando, orientando e inscribiendo a los solicitantes.

Proveemos las condiciones para que estos encuentros se lleven a cabo de manera puntual y ordenada en las fechas convocadas, lo que permite que las negociaciones tenga resultados reales.

Nuestra próxima edición se llevará a cabo en la Ciudad de México el **16, 17 y 18 de marzo del 2026** en nuestra sede:

Hotel Marquis Reforma

Y posteriormente del **23 al 26 de marzo** tendrá la oportunidad de realizar citas virtuales desde la comodidad de su oficina.



¿Cómo participar?

1

Llenar el formato de solicitud de registro en línea. Una vez recibido, la coordinación general del evento evaluará la misma y le comunicará su aceptación vía correo.

2

Al recibir su confirmación de participación al evento se le indicará cuándo realizar su pago de acuerdo con los terminos y condiciones de participación.

3

Una vez iniciado el periodo de solicitudes de citas, usted podrá solicitar en el Dashboard citas con sus futuros socios comerciales. Las citas tienen una duración de **30 minutos de manera presencial** y de **1 hora en formato virtual**.

4

La solicitud podrá ser aceptada o declinada por la empresa correspondiente, lo podrá revisar fácilmente en su Dashboard.

5

Al terminar el periodo de solicitudes de citas, nosotros organizaremos su agenda de negocios para el evento, misma que podrá descargar desde su Dashboard.



Inscripciones abiertas hasta el 1° de marzo del 2026.

¿Cómo se gestionan citas en BePharma?

1

Cada empresa inscrita tendrá acceso a su Dashboard, que es su **“tablero de control”** de todos los preparativos del evento. Ahí coordinará **hasta 53 citas presenciales y mas de 50 citas en forma virtual.** (dependiendo de la disponibilidad de cada empresa)

2

Las compañías **siempre tendrán el control de sus propias citas,** incluso pueden afinar información antes de tener sus reuniones a través de un centro de mensajes integrado o subiendo información de su empresa o productos, siempre guardando la confidencialidad de la información entre cada participante, ya que los accesos al sitio son individuales y con claves de acceso únicas.

3

De esta manera cada empresa decide con quién le interesa reunirse y establecer contacto directo antes de encontrarse en México.

4

Una vez terminado el período de solicitud de citas, nosotros elaboramos su agenda, de forma que se aproveche el tiempo de todos los participantes durante los días del encuentro.



Una vez iniciado el Periodo de Solicitud de Cita, usted podrá:

- 1 Consultar el perfil de empresa de los otros participantes.**
Usted podrá clasificar y filtrar de acuerdo con sus intereses, bajar archivos anexos y además podrá descargar todos los perfiles de su interés en formato PDF.
- 2 Enviar, aceptar y declinar solicitudes de citas presenciales y virtuales desde su Dashboard.**
La empresa que confirma la cita decide el horario en la que se llevara a cabo.
- 3 Acceder al centro de mensajes (Pre-event networking & partnering)**
- 4 Obtener información sobre los participantes,** aspectos básicos como los cargos que ocupan, idiomas que dominan e intereses en el evento.
- 5 Resumen de su agenda** (citas aceptadas, rechazadas y pendientes por contestar).

Programa BePharma

PRESENCIAL

16 LUNES MARZO

07:00 hrs

Registro y entrega de gafetes

07:30 hrs

Inician citas de negocios

10:30 hrs

Coffee break

11:00 hrs

Citas de negocios

13:30 hrs

Comida buffet

15:00 hrs

Citas de negocios

17:00 hrs

Coffee break

17:30 hrs

Citas de negocios

20:00 hrs

Termina última cita del día.
Comienza coctel de bienvenida.

17 MARTES MARZO

07:30 hrs

Inician citas de negocios

10:30 hrs

Coffee break

11:00 hrs

Citas de negocios

13:30 hrs

Comida buffet

15:00 hrs

Citas de negocios

17:00 hrs

Coffee break

17:30 hrs

Citas de negocios

20:00 hrs

Termina última cita del día.

18 MIÉRCOLES MARZO

07:30 hrs

Inician citas de negocios

10:30 hrs

Coffee break

11:00 hrs

Citas de negocios

14:00 hrs

Termina última cita del día.

Programa BePharma

VIRTUAL

- **Periodo de Video Reuniones:** del **23** al **26** de **marzo** de **2026** en horario corrido de las **4:00 horas** a las **17:00 horas**. (**hora de la Ciudad de México**)
- **Recuerde que cada empresa decide el horario en que agendará sus citas.**

Fecha	Horario
23 LUNES MARZO	de 4:00 horas a las 17:00 horas
24 MARTES MARZO	de 4:00 horas a las 17:00 horas
25 MIERCOLES MARZO	de 4:00 horas a las 17:00 horas
26 JUEVES MARZO	de 4:00 horas a las 17:00 horas

* Los horarios mostrados corresponden a la ciudad de México.



Costo y formas de inscripción

1

Inscripción para fabricantes y distribuidores:

US\$ 1,695.00 + 16% IVA

Para la primera persona participante

US\$ 1,499.00 + 16% IVA

Para cada participante adicional compartiendo la misma agenda

2

Inscripción para empresas de insumos y servicios para la industria:

US\$ 4,500.00 + 16% IVA

Incluye la participación de 2 personas

3

Inscripción para empresas patrocinadoras:

US\$ 10,500.00 + 16% IVA

Incluye la participación de 5 personas

** Consulte brochure de patrocinios*



Su inscripción incluye

- 📍 Acceso a **BePharma** los días **16, 17 y 18 de marzo de 2026**.
- 📍 **Almuerzo buffet** y coctel de integración.
- 📍 **Llenado del perfil** de su empresa en línea.
- 📍 **Alta de su empresa** en nuestra página web como participante.
- 📍 Posibilidad de **incluir una presentación de su empresa**, catálogo u otra información interesante.
- 📍 La **organización de su agenda** de negocios del evento.
- 📍 **Acceso a business lounges y coffe break** durante los 3 días de **BePharma**.
- 📍 **Tarifas preferentes** para su alojamiento en el hotel sede y apoyo en la organización de traslados aeropuerto-hotel-aeropuerto.
- 📍 **Uso del Dashboard** para sus solicitudes de citas.
- 📍 **Acceso** a citas virtuales: Este será a través de la plataforma propia de **BePharma** del **23 al 26 de marzo de 2026**.

 **BE PHARMA**®
B2B Pharmaceutical Networking

Healthcare
Business B2B

 **BE**
B2B PH



ÁREA DE CITAS

Fechas IMPORTANTES

- 📍 **1 de febrero al 8 de marzo del 2026.**
A través del Dashboard de **BePharma** solicite, acepte o rechace citas con otras empresas participantes.
- 📍 **9 y 10 de marzo del 2026.**
Ya solo se podrán aceptar o rechazar citas previamente solicitadas para el evento presencial.
- 📍 **12 de marzo del 2026.**
Agenda de negocios disponible en su Dashboard para el evento presencial.
- 📍 **22 de marzo del 2026.**
Ultimo día para solicitar, confirmar o declinar citas virtuales.
- 📍 **23 al 26 de marzo del 2026.**
Periodo de evento virtual.
- 📍 La cantidad máxima de citas que se pueden concretar es de **53** a lo largo de los **3 días** del evento presencial y **más de 50 citas** durante el evento virtual



AGENDE ESTAS FECHAS

Cancelaciones

Si necesita cancelar su participación en **BePharma marzo 2026** aplica lo siguiente:

- 📧 Se deberá solicitar por escrito al correo **yesenia@bepharma.org** y cualquier reembolso será procesado después de haber terminado el evento.
- 📧 Una vez **efectuado el pago**, si se recibe la solicitud de cancelación a más tardar el **24 de diciembre de 2026**, se cobrará una **cuota administrativa del 25% más impuestos sobre el monto total pagado**.
- 📧 Para cancelaciones recibidas entre el **23 de enero al 16 de febrero de 2026**, aplicará un **cargo por cancelación del 50% más impuestos** sobre el costo total de su participación.
- 📧 Lamentablemente, **NO se podrán aceptar cancelaciones a partir del 17 de febrero del 2026**, por lo tanto, éstas y las no-asistencias no serán reembolsables.
- 📧 El **reembolso** correspondiente se efectuará por medio de **transferencia bancaria electrónica**.
- 📧 La **Política de Cancelaciones** es sujeta a cambios sin previo aviso.



Sede BePharma

Marquis Reforma Hotel & Spa

Ubicado en el espectacular **Paseo de la Reforma**, en el corazón de la **Ciudad de México**. A solo unos minutos de los principales centros financieros y culturales de la ciudad, a 35 minutos del Aeropuerto Internacional de la Ciudad de México.



Paseo de la Reforma No. 465
Col. Cuauhtémoc
Ciudad de México C.P. 06500
Teléfono: +52 55 5229 1200



Reservaciones

Es el único miembro de “**The Leading Hotels of the World**” en la Ciudad de México, lo que garantiza que sus servicios y comodidades están a la altura de los más altos estándares internacionales.

Cuenta con **204 Habitaciones**, todas ellas ofrecen: pantalla plana, amenidades L’Occitane, bata de baño y pantuflas, líneas telefónicas, cajas de seguridad y menú de almohadas.

📍 Contamos con tarifa preferencial para el grupo **BePharma** **marzo 2026**.

📍 Una vez confirmada su participación, el equipo de **BePharma** le hará llegar un link para que pueda realizar su reservación con tarifa preferencial.

📍 Contará con internet inalámbrico en cortesía durante su estancia.

📍 Costo preferencial de desayuno Americano servido en el Restaurante “A la Parrilla”.





En BePharma

Disfrute su estancia en México

Nuestras actividades sociales reúnen a todos los participantes en noches de networking con gastronomía local, música en vivo y un ambiente que mezcla lo profesional con lo social y cultural, fortaleciendo vínculos **que luego se traducen en negocios.**



Tours



Áreas VIP



Comidas



Cocteles

Podrá disfrutar de actividades que le permitirán establecer relaciones comerciales y por supuesto nuevos amigos.



Lo que dicen nuestros participantes

15 años
18 eventos B2B

“BePharma se ha consolidado como un evento de networking farmacéutico de LATAM, facilitando el desarrollo de nuevos negocios y alianzas estratégicas”.

Alfredo Peláez Trejo
BD Manager
Laboratorios Silanes / México
Edición 17-2025

“Este evento permite conectar empresas de todas partes del mundo, en el que se intercambia información que será de mucho provecho y de oportunidades de negocios.”

Ricaurter Marengo
General Manager
SERFASA / Panamá
Edición 17-2025

“No te lo puedes perder si quieres explorar el mercado de LATAM.”

Sophia Cheung
Country Head of Mexico
Kexing Biopharm / China
Edición 17-2025

“BePharma te permite contactar con empresas del sector pharma de todo el mundo en un solo lugar. Es una gran herramienta para el desarrollo de nuevos negocios.”

Marcela Tombazi
New Business Manager
Laboratoris Denver Farma / Argentina
Edición 17-2025

“BePharma es un gran evento. Tiene una fuerte asistencia, lo que significa que hay más que suficientes empresas en cada aspecto del negocio farmacéutico; está bien organizado.”

Koen Steens
Cluster Head Latin America
Synthon BV / Países Bajos
Edición 17-2025

“Es una gran oportunidad para conocer nuevas tendencias en el mundo farmacéutico y crear alianzas a largo plazo.”

Juan Manuel Alarcón Yampey
Director
Laboratoris IMEG / Paraguay
Edición 17-2025



Lo que dicen nuestros participantes

15 años
18 eventos B2B

“El trabajo de un año de networking se hace en dos días y en persona face to face”

Leonardo Lanes
Director
Canalab
Panamá

“Siempre participo en BePharma ya que me ha permitido conectar con muchas empresas de LATAM.”

Bruno Schauenberg
Business Development
Athena France
Francia

“Evento muy bien organizado, lugar perfecto para conocer clientes potenciales en México y America Latina”

Gonen Bry
Business Development Director
Solpharma
Israel

“Una plataforma B2B única en LATAM que sirve para conectar personas e ideas de negocios”

Klemen Lozar
Senior Business Development Manager
Kwizda Pharma
Austria

“Uno de los mejores, si no el mejor, evento de networking B2B en LATAM; un ocio y negocios siempre centrándose en conectar en un ambiente relajado a todos, los asistentes locales e internacionales.”

Nuno Romana
Business Development Manager
Chanelle Pharma
Irlanda

“Reuniones organizadas que permiten tener atención al detalle a diferencia de otros eventos; ambiente apropiado durante los descansos y comida para hacer networking”

Cynthia Flores
Business Development Manager LATAM
Novumgen
Reino Unido

“BePharma es una excelente plataforma para comprender, evaluar y explorar los mercados de LATAM. Puede ser la puerta de entrada al mercado de alto potencial de LATAM.”

Ameya Budukh
Director
Maypharm lifesciences pvt. ltd
India



Lo que dicen nuestros participantes

15 años
18 eventos B2B

“Buena organización, mecánica que permite interactuar de manera directa con empresas importantes del mercado farmacéutico y lograr acortar tiempos de búsqueda de productos y servicios.”

Carlos Ayala
Gerente General
Tc Pharma
Panamá

“Excelente espacio para la búsqueda de aliados comerciales. Servicio e interés eficaz y oportuno por parte de todo el personal a cargo del evento”

Dr. Javier Sarmiento
Gerente Médico & Desarrollo de Nuevos Productos
EuroEtika Ltd
Colombia

“BePharma es excelente para establecer y mejorar contactos comerciales en LATAM”

Tobias Jandt
Licensing Manager
Welding Group
Alemania

“BePharma es una gran plataforma para las empresas que pretenden hacer negocios en América Latina”

Peter Lay
Latam Sales and Business Development
Xellia Pharmaceuticals
Dinamarca

“El evento genera oportunidades muy interesantes de negocios, nos acerca a potenciales nuevos aliados estratégicos que no son de fácil acceso”

Laura Godoy
Legales y coordinación de licitaciones
El Alamo
Paraguay

“Excelente oportunidad de conocer empresas del sector farmacéutico latinoamericano y mundial”

Marta Patsí Betriu
Directora Business Development
Biocontrolled
Venezuela



Lo que dicen nuestros participantes

15 años
18 eventos B2B

“En este evento pude conocer a los potenciales clientes en un ambiente ameno que propicia las buenas relaciones y la confianza.”

Juan Poletto

Gerente de Desarrollo de Negocios

Saga Lifesciences

India - Venezuela

“La mejor manera de conocer posibles nuevos socios trabajando y divirtiéndose juntos en 48 horas.”

Mariateresa Palombizio

Business Development Specialist

Lo.Li Pharma International

Italia

“Es un espacio para generar nuevos vínculos y fortalecer alianzas. También para obtener novedades en la industria”

Carlos Lizardi

Gerente de negocios internacionales

Baliarda

Argentina

“Nos impresionó mucho la meticulosa organización del evento, incluida la programación puntual de las reuniones y la estructura general de las actividades.

El equipo de BePharma fué excepcional en todos los aspectos, desde la cálida acogida hasta su notable amabilidad y profesionalidad.

Recomendaremos encarecidamente los eventos bianuales de BePharma, que se celebran en abril y septiembre, a nuestros amigos y socios comerciales de la industria farmacéutica.

Se trata sin duda de una experiencia valiosa y enriquecedora para el desarrollo empresarial, combinada con la oportunidad de explorar el hermoso país de México.”

Dr. Lutfi Alqershi

Business Development Manager

AlWated Pharma for Trading

Yemen



Lo que dicen nuestros participantes

15 años
18 eventos B2B

“BePharma es un evento bien organizado para la industria farmacéutica, donde se pueden establecer contactos y colaboraciones con empresas de diferentes países.”

Maria Gerloni Irmtraud

Head of International Business and Business Development
Repha GmbH Biologische Arzneimittel
Alemania

“Es el único networking workshop de América central y el caribe.”

Miguel Morales

Director Comercial
Gasso
República Dominicana

“Un lugar para realizar negocios y networking globalmente ”

Ing. Raul Michels Rodriguez

Dir Negocios Internacional
União Química Farmacêutica Nacional S/A
Brasil

“La estructura de BePharma es fantástica. Tienes garantizado que pasarás tiempo con las personas que deseas conocer, sabiendo que ellas también quieren conocerle a usted. Se dispone de un espacio de descanso para continuar las negociaciones, así como de numerosas actividades para establecer contactos. ¡10/10!”

Neil Hannard

Regional Manager
Douglas Pharmaceuticals
Nueva Zelanda

“BePharma es una excelente plataforma para iniciar, desarrollar y hacer brillar su negocio en la región de LATAM. La organización es muy buena, mejor que en la mayoría de los eventos similares, la gente hace todo lo posible para que se sienta relacionado con una mente de negocios y placer”.

Milorad Ilic

Global BD Director
Deva Holding
Turquía

19^a
Edición

Próximo evento:



BE PHARMA[®]
B2B Pharmaceutical Networking

MARZO 2026

16 - 18 Ciudad de México

23 - 26 Virtual

Nuestros eventos del 2026:

SEPTIEMBRE 2026

7 - 8 Ciudad de México

21 - 24 Virtual

 +52 55 5135 7034 / +52 55 5135 0586

 +52 55 1044 9812

 contacto@bepharma.org

 [BePharmaB2B](https://www.linkedin.com/company/BePharmaB2B)

15 años

18 eventos B2B

www.bepharma.org