



BE PHARMA[®]

B2B Pharmaceutical Networking

31 Marzo - 1 Abril
Ciudad de México

7 - 10 Abril Virtual

2025

EMPRESAS PARTICIPANTES 2025

www.bepharma.org



BE PHARMA
S2B Pharmaceutical Networking

Bienvenidos
Bienvenu Welcome
Welkom Bem-vindo
Willkommen
Benvenuto Shalom
Salve Dobrodošli
Merħba Witamy
Hoşgeldiniz Tervetuloa

BE PHARMA
S2B Pharmaceutical Networking
México 2024
Healthcare Business B2B

BE PHARMA
S2B Pharmaceutical Networking
México 2024
Healthcare Business B2B

BE PHARMA
S2B Pharmaceutical Networking
México 2024
Healthcare Business B2B

Sponsor:
Soft Expert
Software for Performance Excellence

Sponsor:
Soft Expert
Software for Performance Excellence

Sponsor:
Soft Expert
Software for Performance Excellence



B2B pre-programadas



BePharma

El evento farmacéutico de networking más importante en América en el que mediante reuniones **B2B pre-programadas** establecerá nuevas y exitosas relaciones comerciales con empresas de todo el mundo.

BePharma

Convoca y reúne a **empresas de todo el mundo** para lograr el intercambio de licencias, productos, activos, acuerdos de distribución y otras oportunidades comerciales farmacéuticas que incluyen medicamentos con receta, medicamentos de venta libre, diagnósticos complementarios, nutracéuticos, dispositivos médicos y servicios relacionados con la industria.

La Ciudad de México

Es el punto de reunión, con una infraestructura, actividades y sede óptima, que permite que todos negocien, convivan y disfruten 2 días de reuniones presenciales con comodidad, seguridad y tranquilidad.

EN **BEPHARMA** MARZO Y ABRIL 2025
TENDRÁ LA OPORTUNIDAD DE REALIZAR
HASTA **40 CITAS** DURANTE
2 DÍAS DE EVENTO PRESENCIAL
Y MAS DE **50** CITAS DE MANERA
VIRTUAL

Conectamos

Puntual y eficazmente a empresas de la industria farmacéutica y de otras divisiones de healthcare en todo el mundo.

Nuestro objetivo en el nuevo contexto global y con una visión holística, es mantenernos como principal punto de enlace y de negocios en América para el sector.



Coordinamos

una convocatoria que incluye desde grandes laboratorios hasta pequeñas empresas que pretenden integrarse a la cadena de valor, ofreciendo posibilidades dinámicas para competir en un mercado abierto e innovador.

EN 14 AÑOS Y DURANTE 16 EDICIONES
HEMOS GENERADO MÁS DE

15,900 CITAS B2B

CON LA PARTICIPACIÓN DE MÁS DE

1,050 EMPRESAS

PROVENIENTES DE **69 PAÍSES**

Convocamos

A las empresas de manera integral: prospectando, orientando e inscribiendo a los solicitantes.

Proveemos

Las condiciones para que estos encuentros se lleven a cabo de manera puntual y ordenada en las fechas convocadas, lo que permite que el resultado de las negociaciones tenga un mayor éxito.

Nuestra próxima edición se llevará a cabo en la Ciudad de México el **31 de Marzo y 1 de Abril del 2025** en nuestra sede: **HOTEL MARQUIS REFORMA.**

Y posteriormente del **7 al 10 de Abril** tendrá la oportunidad de realizar citas **virtuales** desde la comodidad de su oficina.



¿Cómo participar?

El evento es exclusivamente para empresas fabricantes y distribuidoras de medicamentos para uso humano, las divisiones de healthcare relacionadas y empresas proveedoras de bienes o servicios para estos sectores

1

Llenar el formato de solicitud de registro en línea. Una vez recibido, la coordinación general del evento evaluará la misma y le comunicará su aceptación vía correo.

2

Al recibir su confirmación de participación al evento se le indicará cuándo realizar su pago de acuerdo con los terminos y condiciones de participación.

3

Una vez iniciado el periodo de solicitudes de citas, usted podrá solicitar en el Dashboard citas con sus futuros socios comerciales. Las citas tienen una duración de **30 minutos de manera presencial** y de **1 hora en formato virtual**.

4

La solicitud podrá ser aceptada o declinada por la empresa correspondiente, lo podrá revisar fácilmente en su Dashboard.

5

Al terminar el periodo de solicitudes de citas, nosotros organizaremos su agenda de negocios para el evento, misma que podrá descargar desde su Dashboard.



Inscripciones abiertas hasta el 24 de Marzo del 2025.

¿Cómo se gestionan citas en BePharma?

1

Cada empresa inscrita tendrá acceso a su Dashboard, que es su **“tablero de control”** de todos los preparativos del evento. Ahí coordinará **hasta 40 citas presenciales y más de 50 citas en forma virtual**. (dependiendo de la disponibilidad de cada empresa)

2

Las compañías **siempre tendrán el control de sus propias citas**, incluso pueden afinar información antes de tener sus reuniones a través de un centro de mensajes integrado o subiendo información de su empresa o productos, siempre guardando la confidencialidad de la información entre cada participante, ya que los accesos al sitio son individuales y con claves de acceso únicas.

3

De esta manera cada empresa decide con quién le interesa reunirse y establecer contacto directo antes de encontrarse en México.

4

Una vez terminado el período de solicitud de citas, nosotros elaboramos su agenda, de forma que se aproveche el tiempo de todos los participantes durante los días del encuentro.



Una vez iniciado el Periodo de Solicitud de Cita, usted podrá:

- 1 Consultar el perfil de empresa de los otros participantes.**
Usted podrá clasificar y filtrar de acuerdo con sus intereses, bajar archivos anexos y además podrá descargar todos los perfiles de su interés en formato PDF.
- 2 Enviar, aceptar y declinar solicitudes de citas presenciales y virtuales desde su Dashboard.**
La empresa que confirma la cita decide el horario en la que se llevara a cabo.
- 3 Acceder al centro de mensajes**
(Pre-event networking & partnering)
- 4 Obtener información sobre los participantes,** aspectos básicos como los cargos que ocupan, idiomas que dominan e intereses en el evento.
- 5 Resumen de su agenda**
(citas aceptadas, rechazadas y pendientes por contestar).

Programa BePharma

PRESENCIAL

31 LUNES MARZO

07:00 hrs

Registro y entrega de gafetes

07:30 hrs

Inician citas de negocios

10:30 hrs

Coffee break

11:00 hrs

Citas de negocios

13:30 hrs

Comida buffet

15:00 hrs

Citas de negocios

17:00 hrs

Coffee break

17:30 hrs

Citas de negocios

20:00 hrs

Termina última cita del día.
Comienza coctel de bienvenida.

1º MARTES ABRIL

07:30 hrs

Inician citas de negocios

10:30 hrs

Coffee break

11:00 hrs

Citas de negocios

13:30 hrs

Comida buffet

15:00 hrs

Citas de negocios

17:00 hrs

Coffee break

17:30 hrs

Citas de negocios

20:00 hrs

Termina última cita del día.

Programa BePharma

VIRTUAL

- **Periodo de Video Reuniones:** del **7** al **10** de **abril** de **2025** en horario corrido de las **4:00 horas** a las **17:00 horas**. (**hora de la Ciudad de México**)
- **Recuerde que cada empresa decide el horario en que agendará sus citas.**

| Fecha | Horario |
|-----------------------------|---|
| 7 LUNES ABRIL | de 4:00 horas a las 17:00 horas |
| 8 MARTES ABRIL | de 4:00 horas a las 17:00 horas |
| 9 MIERCOLES ABRIL | de 4:00 horas a las 17:00 horas |
| 10 JUEVES ABRIL | de 4:00 horas a las 17:00 horas |

* Los horarios mostrados corresponden a la ciudad de México.



Costo y formas de inscripción

1

Inscripción para fabricantes y distribuidores de medicamentos:

US\$ 1,590.00 + 16% IVA

Para la primera persona participante

US\$ 1,390.00 + 16% IVA

Para cada participante adicional compartiendo la misma agenda

2

Inscripción para empresas de insumos y servicios para la industria farmacéutica:

US\$ 4,500.00 + 16% IVA

Incluye la participación de 2 personas

3

Inscripción para empresas patrocinadoras:

US\$ 12,000.00 + 16% IVA

Incluye la participación de 5 personas

** Consulte brochure de patrocinios*



Su inscripción incluye

- 📍 Acceso a **BePharma** los días **31 de marzo y 1 de abril 2025**.
- 📍 **Almuerzo buffet** y coctel de integración.
- 📍 **Llenado del perfil** de su empresa en línea.
- 📍 **Alta de su empresa** en nuestra página web como participante.
- 📍 Posibilidad de **incluir una presentación de su empresa**, catálogo u otra información interesante.
- 📍 La **organización de su agenda** de negocios del evento.
- 📍 **Acceso a business lounges y coffe break** durante los 2 días de **BePharma**.
- 📍 **Tarifas preferentes** para su alojamiento en el hotel sede y apoyo en la organización de traslados aeropuerto-hotel-aeropuerto.
- 📍 **Uso del Dashboard** para sus solicitudes de citas.
- 📍 **Acceso** a citas virtuales: Este será a través de la plataforma propia de **BePharma** del **7 al 10 de abril 2025**.



BE PHARMA[®]

B2B Pharmaceutical Networking

Healthcare
Business B2B

06

06



BE PHA

B2B Pharmaceutica

México
2024



ÁREA DE CITAS

Fechas IMPORTANTES

📍 **23 de febrero al 23 de marzo del 2025.**

A través del Dashboard de **BePharma** solicite, acepte o rechace citas con otras empresas participantes.

📍 **25 y 26 de marzo del 2025.**

Ya solo se podrán aceptar o rechazar citas previamente solicitadas para el evento presencial.

📍 **28 de marzo del 2025.**

Agenda de negocios disponible en su Dashboard para el evento presencial.

📍 **4 de abril del 2025.**

Ultimo día para solicitar, confirmar o declinar citas virtuales.

📍 **7 al 10 de abril del 2025.**

Periodo de evento virtual.

📍 La cantidad máxima de citas que se pueden concretar es de **40** a lo largo de los **2 días** del evento presencial y **más de 50 citas** durante el evento virtual



AGENDE ESTAS FECHAS

Cancelaciones

Si necesita cancelar su participación en **BePharma** abril y marzo 2025 aplica lo siguiente:

- 📧 Se deberá solicitar por escrito al correo **yesenia@bepharma.org** y cualquier reembolso será procesado después de haber terminado el evento.
- 📧 Una vez **efectuado el pago**, si se recibe la solicitud de cancelación a más tardar el **31 de diciembre de 2024**, se cobrará una **cuota administrativa del 25% más impuestos sobre el monto total pagado**.
- 📧 Para cancelaciones recibidas entre el **1° y 31 de enero de 2025**, aplicará un **cargo por cancelación del 50% más impuestos** sobre el costo total de su participación.
- 📧 Lamentablemente, **NO se podrán aceptar cancelaciones a partir del 1 de febrero del 2025**, por lo tanto, éstas y las no-asistencias no serán reembolsables.
- 📧 El **reembolso** correspondiente se efectuará por medio de **transferencia bancaria electrónica**.
- 📧 La **Política de Cancelaciones** es sujeta a cambios sin previo aviso.



Sede BePharma

Marquis Reforma Hotel & Spa

Ubicado en el espectacular **Paseo de la Reforma**, en el corazón de la **Ciudad de México**. A solo unos minutos de los principales centros financieros y culturales de la ciudad, a 35 minutos del Aeropuerto Internacional de la Ciudad de México.



Paseo de la Reforma No. 465
Col. Cuauhtémoc
Ciudad de México C.P. 06500
Teléfono: +52 55 5229 1200



Reservaciones

Es el único miembro de “**The Leading Hotels of the World**” en la Ciudad de México, lo que garantiza que sus servicios y comodidades están a la altura de los más altos estándares internacionales.

Cuenta con **204 Habitaciones**, todas ellas ofrecen: pantalla plana, amenidades L’Occitane, bata de baño y pantuflas, líneas telefónicas, cajas de seguridad y menú de almohadas.

- 📍 Contamos con tarifa preferencial para el grupo **BePharma marzo y abril 2025**.
- 📍 Habitación Deluxe Sencilla o Doble.
- 📍 Habitación Jr. Suite Sencilla.
- 📍 Habitación Jr. Suite Doble.
- 📍 La reservación se hará por medio de un link a nombre de **BePharma marzo y abril 2025**, el cual se estará enviando, una vez confirmada su participación.
- 📍 Contará con internet inalámbrico en cortesía durante su estancia.
- 📍 Costo preferencial de desayuno Americano servido en el Restaurante a la Parrilla.





En BePharma

Disfrute su estancia en México

Podrá disfrutar de actividades que le permitirán establecer relaciones comerciales y por supuesto nuevos amigos.



Tours



Áreas VIP



Comidas



Cocteles



Lo que dicen nuestros participantes

“Un año más destacar la excelente organización. Sin duda un evento de referencia en el sector.”

Gerlac Capell Gil
Area Manager / Kern Pharma
España

“En este evento pude conocer a los potenciales clientes en un ambiente ameno que propicia las buenas relaciones y la confianza.”

Juan Poletto
Gerente de Desarrollo de Negocios / Saga Lifesciences
India - Venezuela

“La mejor manera de conocer posibles nuevos socios trabajando y divirtiéndose juntos en 48 horas.”

Mariateresa Palombizio
Business Development Specialist
Lo.Li Pharma International
Italia

“La estructura de BePharma es fantástica. Tienes garantizado que pasarás tiempo con las personas que deseas conocer, sabiendo que ellas también quieren conocerle a usted. Se dispone de un espacio de descanso para continuar las negociaciones, así como de numerosas actividades para establecer contactos. ¡10/10!”

Neil Hannard
Regional Manager / Douglas Pharmaceuticals
Nueva Zelanda

“BePharma es una excelente plataforma para iniciar, desarrollar y hacer brillar su negocio en la región de LATAM. La organización es muy buena, mejor que en la mayoría de los eventos similares, la gente hace todo lo posible para que se sienta relacionado con una mente de negocios y placer”.

Milorad Ilic
Global BD Director / Deva Holding
Turquía



Lo que dicen nuestros participantes

“El trabajo de un año de networking se hace en dos días y en persona face to face

Leonardo Lanes
Director / Canalab
Panamá

“Siempre participo en BePharma ya que me ha permitido conectar con muchas empresas de LATAM.”

Bruno Schauenberg
Business Development / Athena France
Francia

“Evento muy bien organizado, lugar perfecto para conocer clientes potenciales en México y America Latina”

Gonen Bry
Business Development Director / Solpharma
Israel

“Una plataforma B2B única en LATAM que sirve para conectar personas e ideas de negocios”

Klemen Lozar
Senior Business Development Manager
Kwizda Pharma / Austria

“Uno de los mejores, si no el mejor, evento de networking B2B en LATAM; un ocio y negocios siempre centrándose en conectar en un ambiente relajado a todos, los asistentes locales e internacionales.”

Nuno Romana
Business Development Manager
CHANELLE PHARMA
Irlanda

“Reuniones organizadas que permiten tener atención al detalle a diferencia de otros eventos; ambiente apropiado durante los descansos y comida para hacer networking”

Cynthia Flores
Business Development Manager LATAM / Novumgen
Reino Unido

“BePharma es una excelente plataforma para comprender, evaluar y explorar los mercados de LATAM. Puede ser la puerta de entrada al mercado de alto potencial de LATAM.”

Ameya Budukh
Director / Maypharm lifesciences pvt. ltd
India



Lo que dicen nuestros participantes

“Buena organización, mecánica que permite interactuar de manera directa con empresas importantes del mercado farmacéutico y lograr acortar tiempos de búsqueda de productos y servicios.”

Carlos Ayala
Gerente General / TC PHARMA
Panamá

“BePharma es excelente para establecer y mejorar contactos comerciales en LATAM”

Tobias Jandt
Licensing Manager / Welding Group
Alemania

“Un único lugar, un sinfín de negocios. El mejor marco con la mejor organización para hacer negocios con el mundo”

Gloria Berrutti
Directora Negocios Internacionales / Neolpharma
México

“Excelente espacio para la búsqueda de aliados comerciales. Servicio e interés eficaz y oportuno por parte de todo el personal a cargo del evento”

Dr. Javier Sarmiento
Gerente Médico & Desarrollo de Nuevos Productos
EuroEtika Ltd
Colombia

“BePharma es una gran plataforma para las empresas que pretenden hacer negocios en América Latina”

Peter Lay
Latam Sales and Business Development
Xellia Pharmaceuticals
Dinamarca

“Excelente oportunidad de conocer empresas del sector farmacéutico latinoamericano y mundial”

Marta Patsí Betriu
Directora Business Development / Biocontrolled
Venezuela

“Organización excelente, tiempos concisos pero con salas aledañas para alargar conversaciones.”

Ivan Villalba
International Marketing Manager LATAM / Eurodrug
Países Bajos



BE PHARMA[®]

B2B Pharmaceutical Networking

31 Marzo - 1 Abril
Ciudad de México

7 - 10 Abril Virtual

2025

☎ +52 55 5135 7034 / +52 55 5135 0586

📞 +52 55 1044 9812

✉ contacto@bepharma.org

 BePharmaB2B

www.bepharma.org